



Una Solución cualificada mySAP™ All-in-One

# Seidor Pymes



# DESCRIPCIÓN Y BENEFICIOS DE SEIDOR PYMES



## PROBLEMÁTICA DEL SECTOR

- La pyme productiva se encuentra con unas necesidades funcionales en cuanto a software de gestión se refiere, muy elevadas, debido a las complejidades de sus procesos productivos.
- Esto hace que se demande una herramienta potente de gestión, que permita un control analítico de todos y cada unos de sus procesos.

SEIDOR PYMES resuelve las múltiples necesidades de la pyme productiva agilizándolas al máximo.

## BENEFICIOS QUE APORTA SEIDOR PYMES

La solución All-in-One, Seidor Pymes, aporta los siguientes beneficios:

- SEIDOR PYMES pone al alcance de la pyme productiva el software de gestión líder a nivel mundial, a un coste reducido y con un tiempo de implantación más que razonable.
- Resuelve una de las problemáticas más acusadas en este mercado: la falta de integración entre la gestión financiera y logística de la empresa, haciendo especial énfasis en la gestión productiva y controlando todos sus circuitos productivos con gran rigor.
- Nuestra experiencia en implantaciones de SAP para la pequeña y mediana empresa y la robustez de SAP, nos permite realizar la implantación en corto periodo de tiempo.
- Toda esta funcionalidad correctamente integrada junto con la experiencia de Seidor tanto en SAP como en las pymes productivas hace de SEIDOR PYMES una gran solución para este tipo de empresas.



# PROCESOS Y APLICACIONES

Seidor Pymes es la solución de Grupo Seidor en entorno SAP, para la pequeña y mediana empresa productiva cuyas necesidades funcionales son cubiertas por los siguientes módulos de SAP:

Nuestra solución incluye los siguientes módulos de SAP:

- FI (Finanzas).
- CO (Controlling)
- SD (Ventas y Distribución)
- MM (Gestión de materiales y compras)
- PP (Producción)
- Así como desarrollos propios para conseguir abarcar todo el ámbito funcional de las empresas del sector.

## Gestión financiera

- Contabilidad General basada en el PGC (Plan general Contable)
- Obtención de los distintos Balances Contables: Sumas y Saldos, Activo, Pasivo e Pérdidas y ganancias.
- Gestión de clientes y proveedores
- Gestión de Créditos a clientes y reclamaciones
- Tesorería: Posición y previsión de tesorería
- Activos Fijos: Definición de los mismos según el Plan General Contable, Movimientos de Activos y sus amortizaciones.

## Contabilidad Analítica

- Contabilidad de clases de coste
- Contabilidad de clases de ingreso
- Planificación de centros de coste

## Departamento de Compras

- Maestro de materiales
- Maestro de proveedores
- Pedidos de Compra
- Subcontrataciones/Devoluciones
- Verificación de facturas
- Rappels
- Intrastat
- Gestión de Stocks
- Inventario

## Departamento Comercial

- Maestro de clientes
- Condiciones de precio
- Ofertas
- Pedidos de Venta
- Expediciones
- Facturación
- Cargos y Abonos
- Intrastat

## Producción

- Listas de Materiales
- Hojas de Ruta
- Puestos de trabajo
- Planificación de la producción
- MPS y MRP
- Control de la fabricación
- Product Costing



## SEIDOR

Seidor es un grupo de empresas de capital español dedicado a ofrecer soluciones integrales en el ámbito de las tecnologías de la información dentro del nuevo entorno digital. Cuenta con **más de 800 profesionales** altamente cualificados que dan respuesta a las diferentes problemáticas y requerimientos de sus clientes, de todos los tamaños y sectores, repartidos por todo el territorio nacional.

En la actualidad Seidor dispone de **oficinas propias en: A Coruña, Barcelona, Bilbao, Granada, Madrid, Sevilla, Valencia, Vic y Zaragoza**, con lo que la cobertura geográfica a nivel nacional está asegurada.

En el año 2005, comenzó su expansión internacional, abriendo una oficina en **Santiago de Chile** (siendo ese mismo año galardonado como mejor VAR en el país). En julio de 2006, inauguró una oficina en **París (Francia)** y, en Septiembre de 2006, firmó un acuerdo con BDO Consulting en virtud del cual adquirió el 60% de su capital. A partir de ese momento, comenzó a operar en la región latinoamericana (**Buenos Aires (Argentina)** y **México (México)**) a través de una nueva compañía que surgió tras la operación, **Crystalis Consulting**, bajo la imagen de marca del Grupo español.

Desde la creación del canal de venta indirecta de SAP en el año 1997, Seidor ha jugado un papel determinante en el mismo. Prueba de ello es que en la actualidad cuenta con más de 300 clientes en este ámbito y ha recibido **numerosos reconocimientos**: Mejor equipo de ventas mundial (2003), Mejor Partner Mundial de SAP(2003/2004), Mejor VAR de SAP en España durante siete años seguidos y Mejor Partner Nacional de SAP Business One (2004/2005).

Cabe destacar, además, que Seidor es **socio fundador de United VARs** (asociación integrada por los VAR´s líderes a nivel mundial), ocupando el tercer puesto del ranking internacionalmente (2005).

Gracias a la confianza depositada por todos y cada uno de nuestros clientes, Seidor dispone de una amplia experiencia en multitud de sectores y ha apostado firmemente por la **iniciativa SAP All-in-one**.



**Grupo Seidor**  
Gran Vía, 641 5ª  
C. P.: 08010 Barcelona  
Tel.: 93 304 32 22  
Fax: 93 317 68 18  
e-mail: [marketing@seidor.es](mailto:marketing@seidor.es)  
[www.seidor.es](http://www.seidor.es)

## SOLUCIONES SAP PARA PYMES: mySAP™ All-in-One

La experiencia adquirida por SAP a lo largo de **30 años** ofreciendo soluciones integrales de negocio a empresas en multitud de sectores, ha sido concentrada y convertida en un modelo de referencia que da respuesta a las inquietudes de las pequeñas y medianas empresas del mercado español. Así, para satisfacer la demanda de soluciones de vanguardia en gestión empresarial para las PYMES, SAP tiene en marcha su estrategia de negocio de Canal, adecuando la cobertura y los costes de sus soluciones a la dimensión y estructuras de este tipo de empresas.

En la actualidad, SAP ha lanzado una nueva iniciativa para la PYME: **mySAP All-in-One**. Se trata de **soluciones preconfiguradas por nuestros Partners** para hacer frente a las necesidades de su sector y que pueden, simultáneamente ser personalizadas para adaptarse a su organización.

Las soluciones **mySAP All-in-One** tienen un **rápido proceso de implementación**, ya que son soluciones preconfiguradas de precio cerrado, **costes predecibles** que suponen un ahorro en tiempo y costes, y son **escalables**, con lo que su empresa invierte en una solución que crecerá con su negocio.

Las **soluciones SAP para la PYME** han sido diseñadas para **crear beneficios en entornos empresariales de cualquier dimensión**. La posibilidad de parametrizar sus módulos funcionales permite adaptar su arquitectura a la estructura de cualquier empresa.

En definitiva, **SAP es consciente de las necesidades que tienen las empresas medianas y pequeñas españolas y, también, está absolutamente alineada y comprometida con éstas**. De esta forma y desde hace cinco años, SAP se ha convertido en un modelo de referencia en el mercado de soluciones de gestión para PYMES. Así, SAP se ha orientado, organizado y formado - tanto a sí misma como a sus Partners -, con el único objetivo de satisfacer las necesidades del mercado más exigente actualmente: La pequeña y mediana empresa española.

Ricardo Lyon 222 - Piso 19 - Edificio Torre París  
Providencia - Santiago de Chile  
Tel: + 56 2 656 41 00  
Fax: +56 2 232 89 44  
[informacion@crystalisconsulting.com](mailto:informacion@crystalisconsulting.com)  
[www.crystalisconsulting.com](http://www.crystalisconsulting.com)